

WACHSTUMS NEWS.05.17

THEMA:

**SO SCHAFFEN SIE BEIDES:
SINN UND PROFIT!**

**»DIE KONZENTRATION AUF
DAS WESENTLICHE IST DER
SCHLÜSSEL ZUM ERFOLG«**



ENTDECKEN SIE DEN SINN UND MACHEN SIE DARAUS DEN GRÖSSTEN ERFOLG IHRES LEBENS: »ABSOLUTE ZUFRIEDENHEIT UND GLÜCK«

ERFOLG DEFINIERT JEDER MENSCH ANDERS, SO WIE AUCH JEDER MENSCH ANDERE ZIELE VERFOLGT. UND DER ERFOLG STELLT SICH EIN, WENN DIESE ZIELE ERREICHT WERDEN.

DAS WICHTIGSTE DABEI IST, KLARE ZIELE ZU HABEN, UND DARIN DEN SINN DES LEBENS ZU SEHEN BZW. – NOCH BESSER – IHN ZU FINDEN. WENN DIESE ZIELE DANN AUCH NOCH SCHRIFTLICH FIXIERT SIND UND KLAR MIT AKTIONEN UND ZEITVORGABEN VERFOLGT WERDEN, KLAPPT ES AUCH MIT DEM PROFIT BZW. – WAS VIEL WICHTIGER IST – MIT DER ABSOLUTEN ZUFRIEDENHEIT IM PRIVATEN WIE AUCH IM UNTERNEHMERISCHEN SINN.

JEDER MENSCH DEFINIERT DIE ABSOLUTE ZUFRIEDENHEIT UND DAS GLÜCK UNTERSCHIEDLICH. FÜR DIE EINEN SIND ES MATERIELLE DINGE, DIE ZUR FREIHEIT FÜHREN, FÜR ANDERE WIEDERUM DIE EINFACHHEIT.

Dazu eine kleine Geschichte zum Nachdenken:

Ein Investmentbanker stand in einem kleinen italienischen Fischerdorf am Pier und beobachtete, wie ein kleines Fischerboot mit einem Fischer an Bord anlegte. Es hatte einige riesige Thunfische geladen.

Der Banker gratulierte dem Italiener zu seinem prächtigen Fang und fragte, wie lange er dazu gebraucht hatte.

Der Italiener antwortete:

»EIN PAAR STUNDEN NUR. NICHT LANGE.«

Daraufhin fragte der Banker, warum er denn nicht länger auf See geblieben sei, um noch mehr Fische zu fangen.

Der Italiener sagte, die Fische reichen ihm, um seine Familie die nächsten Tage zu versorgen.



WACHSTUMSWORKSHOPS

MAXIMALE EFFIZIENZ IM VERTRIEB

**X DONNERSTAG 29.06.2017
IN MÜNCHEN**

**X DONNERSTAG 28.09.2017
IN MÜNCHEN**

**X DONNERSTAG 07.12.2017
IN MÜNCHEN**

DER BANKER WIEDERUM FRAGTE: »Aber was tun Sie denn mit dem Rest des Tages?«

DER FISCHER ERKLÄRTE: »Ich schlafe morgens aus, gehe ein bisschen fischen, spiele mit meinen Kindern, mache mit meiner Frau nach dem Mittagessen eine Siesta, gehe im Dorf spazieren, trinke dort ein Gläschen Wein und spiele Gitarre mit meinen Freunden. Sie sehen ich habe ein ausgefülltes Leben.«

DER BANKER ERKLÄRTE: Ich bin ein Harvard-Absolvent und könnte Ihnen ein wenig helfen. Sie sollten mehr Zeit mit Fischen verbringen und von dem Erlös ein größeres Boot kaufen. Mit dem Erlös hiervon könnten Sie mehrere Boote kaufen, bis Sie eine ganze Flotte haben. Statt den Fang an einen Händler zu verkaufen, könnten Sie direkt an eine Fischfabrik verkaufen und schließlich eine eigene Fabrik eröffnen. Dann könnten Sie Produktion, Verarbeitung und Vertrieb selbst kontrollieren. Sie können dann dieses kleine Fischerdorf verlassen und nach Rom oder in eine andere Großstadt auf der Welt umziehen, von wo aus Sie dann ihr florierendes Unternehmen leiten.

DER FISCHER FRAGTE: Und wie lange wird das dauern?

DER BANKER ANTWORTETE: So etwa 15–20 Jahre.

DER FISCHER FRAGTE: Und was dann?

DER BANKER LACHTE UND SAGTE: Dann kommt das Beste. Wenn die Zeit reif ist, könnten Sie mit Ihrem Unternehmen an die Börse gehen, Anteile verkaufen und sehr reich werden. Sie könnten Millionen verdienen.

DER FISCHER SAGTE: Millionen, und dann?

DER BANKER SAGTE: **Dann könnten Sie aufhören zu arbeiten. Sie könnten in ein kleines Fischerdorf an der Küste ziehen, morgens lange ausschlafen, ein bisschen fischen gehen, mit Ihren Kindern spielen, eine Siesta mit Ihrer Frau machen, in das Dorf spazieren gehen, am Abend ein Gläschen Wein genießen und mit Ihren Freunden Gitarre spielen.**

WAS KÖNNTE DIES FÜR SIE UND IHR UNTERNEHMEN UND MITARBEITER BEDEUTEN?

- X** Finden Sie als Unternehmer und Arbeitgeber Ihren **ZDE** (Zweck der Existenz) nach John Strelecky
- X** und legen Sie Ihre **BIG FIVE FOR LIVE** (Ihre fünf größten Wünsche/Ziele) fest.
- X** Diese beiden Punkte versuchen Sie dann in Ihr Unternehmen und Ihren Alltag zu integrieren und fragen zukünftig jeden Ihrer Mitarbeiter, schon vor der Einstellung nach diesen zwei Faktoren.



WACHSTUMSWORKSHOPS

MAXIMALE EFFIZIENZ IM VERTRIEB

X DONNERSTAG 29.06.2017
IN MÜNCHEN

X DONNERSTAG 28.09.2017
IN MÜNCHEN

X DONNERSTAG 07.12.2017
IN MÜNCHEN

X und dann schaffen Sie ihm die Möglichkeiten diese in Ihrem Unternehmen zu verwirklichen bzw. mit der Arbeit zu verbinden. Ich verspreche Ihnen, Sie werden die glücklichsten und produktivsten Mitarbeiter haben, die es gibt.

Den Sinn finden Sie dann gemeinsam mit den richtigen und wichtigen Fragen.

Jedoch nicht mit den üblichen »Wie-Fragen« sondern mit den »**WOZU**-Fragen«.

Damit geben Sie nicht nur sich, sondern vor allem

Ihren Mitarbeitern die Möglichkeit sich frei zu entfalten, sich voll für das Unternehmen einzusetzen und gemeinsame Ziele zu verwirklichen.

Das bindet High Potential Mitarbeiter an Ihr Unternehmen, schafft Wachstum mit Spaß und ohne Zwang und stringente Vorgaben.

ICH WÜNSCHE IHNEN VIEL SPASS BEIM PROFITABLEN SINN-WACHSTUM.

Ihr Stephan Christ



WACHSTUMSWORKSHOPS

MAXIMALE EFFIZIENZ IM VERTRIEB

X DONNERSTAG 29.06.2017
IN MÜNCHEN

X DONNERSTAG 28.09.2017
IN MÜNCHEN

X DONNERSTAG 07.12.2017
IN MÜNCHEN

AB SOFORT KÖNNEN SIE EINE ERSTE BERATUNG UND ANLEITUNG, WIE DIES IM DETAIL MÖGLICH IST, IN MEINER SINN- & PROFIT-SPRECHSTUNDE VÖLLIG UNVERBINDLICH ERFAHREN:

KOSTENLOSE SINN- & PROFIT-SPRECHSTUNDE JEDEN LETZTEN DONNERSTAG IM MONAT VON 9:00 BIS 16:00 UHR UNTER TEL: +49 871 40 43 7318.

**WACHSTUM OHNE KOMPROMISSE
DURCH MUT.FREIHEIT.NACHHALTIGKEIT**



EXXPAND GmbH X Geschäftsführer: Stephan Christ, Dipl. Sales Manager (FH)
Am Pfarranger 27 X 84036 Kumhausen X Germany
Phone +49 871 4043-7318 X Fax +49 871 4043-8061 X info@exxpand.de X www.exxpand.de